



Aumento de la ventaja competitiva con SAP Business One®

Krueger International de México está ubicada entre las 10 comercializadoras de muebles más importantes del país. Con miras a una expansión, la empresa decidió unificar sus operaciones y dejar atrás los programas que sólo controlaban parte de la operación del negocio.



Oportunidades

El personal trabajaba con dos aplicaciones de un mismo proveedor, pero que estaban independientes: una financiera-administrativa y un CRM para ventas.

El crecimiento de la deseado requiere de soluciones específicas y especializadas.

Áreas estratégicas de la organización como ventas y administración no se comunicaban.

Por qué SAP y el Partner

Krueger International eligió SAP porque necesitaba todo el software de diseño en una sola aplicación y otras aplicaciones no lograban integrar la plataforma de diseño al ERP.

SAP logró integrar todos los procesos de la empresa.

Beneficios

Evitamos la pérdida de datos, los órdenes de compra se generan en automático, si faltan productos se manda una alerta a la planta, anulamos por completo los errores humanos.

Disciplina del personal para trabajar de una sola forma.

Desde el momento en que la aplicación entró en funciones se vieron los resultados en cuanto a disposición de información a través de reportes en línea y en tiempo real.

Krueger International
Ciudad de México, México

Industria
Sillas y Mobiliario

Empleados
35

SAP Solutions
SAP Business One

